



ДЪРЖАВНО ПРЕДПРИЯТИЕ „ПРИСТАНИЩНА ИНФРАСТРУКТУРА”

ГЛАВНО УПРАВЛЕНИЕ – СОФИЯ

София 1574, бул. “Шипченски проход” № 69, e-mail: office@bgports.bg, Тел: (+359 2) 807 99 99, Факс: (+359 2) 807 99 66

Приложение 3

МЕТОДИКА ЗА ОЦЕНКА НА ОФЕРТИТЕ

Настоящата методика съдържа точни указания за показателите и тежестите, които ще формират комплексната оценка.

В оценката участват следните параметри:

	Максимален брой точки	Относителна тежест
ТП1 - Тарифен план 1	100 т.	15%
ТП2 - Тарифен план 2	100 т.	15%
ТП3 - Тарифен план 3	100 т.	10 %
ТП4 - Тарифен план 4	100 т.	10 %
ТП5 - Тарифен план 5	100 т.	10 %
ТП6 - Тарифен план 6	100 т.	10 %
T1 - Технически показатели	100 т.	30%

Оценката на Тарифен план 1 (ТП1) се извършва по следните критерии:

$$ТП1 = Ц1+Ц2+Ц3$$

Тарифен план 1 – ТП1	Относителна тежест, в точки
1. Месечна абонаментна такса – Ц1 за 1 SIM карта	50 т.
2. Брой безплатни минути извън корпоративната група на Възложителя към всички национални мобилни мрежи – Ц2 за 1 SIM карта	25 т.
3. Цена на минута национален разговор към всички мрежи в страната (извън групата) – Ц3 за 1 SIM карта	25 т.

Ц1 - Месечна абонаментна такса – 50 т.

Предложена месечна абонаментна такса по-малко или равно на 5,00 лв. – 50 т.

Предложена месечна абонаментна такса от 5,01 до 6,00 лв. – 25 т.

Предложена месечна абонаментна такса над 6,01 лв. – 10 т.

Ц2 - Брой безплатни минути извън корпоративната група на Възложителя към всички национални мобилни мрежи

Участниците задължително предлагат неограничен брой безплатни минути и кратки съобщения (SMS) месечно на SIM в групата на Възложителя!

Предложени 10 или повече минути – получават максимален брой точки – 25 т.

Предложени от 5 до 9 минути – получават 10 т.

Предложени по-малко от 5 минути – получават минимален брой точки - 5 т.

Ц3 - Цена на минута национален разговор към всички мрежи в страната (извън групата)

Предложена цена по-малка или равна на 0,23 лв. – 25 т.

Предложена цена от 0,23 до 0,33 лв. – 10 т.

Предложена цена над 0,33 лв. – 5 т.

Оценката на Тарифен план 2 (ТП2) се извършва по следните критерии:

$$\text{ТП2} = \text{Ц1} + \text{Ц2} + \text{Ц3}$$

Тарифен план 2 – ТП2	Относителна тежест, в точки
1. Месечна абонаментна такса – Ц1 за 1 SIM карта	50 т.
2. Брой безплатни минути извън корпоративната група на Възложителя към всички национални мобилни мрежи – Ц2 за 1 SIM карта	25 т.
3. Цена на минута национален разговор към всички мрежи в страната (извън групата) – Ц3 за 1 SIM карта	25 т.

Ц1 - Месечна абонаментна такса – 50 т.

Предложена месечна абонаментна такса по-малко или равно на 5,80 лв. – 50 т.

Предложена месечна абонаментна такса от 5,81 до 6,30 лв. – 25 т.

Предложена месечна абонаментна такса над 6,31 лв. – 10 т.

Ц2 - Брой безплатни минути извън корпоративната група на Възложителя към всички национални мобилни мрежи

Участниците задължително предлагат неограничен брой безплатни минути и кратки съобщения (SMS) месечно на SIM в групата на Възложителя!

Предложени 35 или повече минути – получават максимален брой точки – 25 т.

Предложени от 25 до 34 минути – получават 10 т.

Предложени по-малко от 25 минути – получават минимален брой точки - 5 т.

Ц3 - Цена на минута национален разговор към всички мрежи в страната (извън групата)

Предложена цена по-малка или равна на 0,21 лв. – 25 т.

Предложена цена от 0,21 до 0,31 лв. – 10 т.

Предложена цена над 0,31 лв. – 5 т.

Оценката на Тарифен план 3 (ТП3) се извършва по следните критерии:

$$\text{ТП3} = \text{Ц1} + \text{Ц2} + \text{Ц3}$$

Тарифен план 3 – ТП3	Относителна тежест, в точки
1. Месечна абонаментна такса – Ц1 за 1 SIM карта	50 т.
2. Брой безплатни минути извън корпоративната група на Възложителя към всички национални мобилни мрежи – Ц2 за 1 SIM карта	25 т.
3. Цена на минута национален разговор към всички мрежи в страната (извън групата) – Ц3 за 1 SIM карта	25 т.

Ц1 - Месечна абонаментна такса – 50 т.

Предложена месечна абонаментна такса по-малко или равно на 12,80 лв. – 50 т.

Предложена месечна абонаментна такса от 12,81 до 15,00 лв. – 25 т.

Предложена месечна абонаментна такса над 15,00 лв. – 10 т.

Ц2 - Брой безплатни минути извън корпоративната група на Възложителя към всички национални мобилни мрежи

Участниците задължително предлагат неограничен брой безплатни минути и кратки съобщения (SMS) месечно на SIM в групата на Възложителя!

Предложени 250 или повече минути – получават максимален брой точки – 25 т.

Предложени от 150 до 249 минути – получават 10 т.

Предложени по-малко от 150 минути – получават минимален брой точки - 5 т.

Ц3 - Цена на минута национален разговор към всички мрежи в страната (извън групата)

Предложена цена по-малка или равна на 0,17 лв. – 25 т.

Предложена цена от 0,17 до 0,25 лв. – 10 т.

Предложена цена над 0,25 лв. – 5 т.

Оценката на Тарифен план 4 (ТП4) се извършва по следните критерии:

$$\text{ТП4} = \text{Ц1} + \text{Ц2} + \text{Ц3}$$

Тарифен план 4 – ТП4	Относителна тежест, в точки
1. Месечна абонаментна такса – Ц1 за 1 SIM карта	50 т.
2. Брой безплатни минути извън корпоративната група на Възложителя към всички национални мобилни мрежи – Ц2 за 1 SIM карта	25 т.
3. Цена на минута национален разговор към всички мрежи в страната (извън групата) – Ц3 за 1 SIM карта	25 т.

Ц1 - Месечна абонаментна такса – 50 т.

Предложена месечна абонаментна такса по-малко или равно на 18,80 лв. – 50 т.

Предложена месечна абонаментна такса от 18,81 до 23,00 лв. – 25 т.

Предложена месечна абонаментна такса над 23,00 лв. – 10 т.

Ц2 - Брой безплатни минути извън корпоративната група на Възложителя към всички национални мобилни мрежи

Участниците задължително предлагат неограничен брой безплатни минути и кратки съобщения (SMS) месечно на SIM в групата на Възложителя!

Предложени 350 или повече минути – получават максимален брой точки – 25 т.

Предложени от 250 до 349 минути – получават 10 т.

Предложени по-малко от 250 минути – получават минимален брой точки - 5 т.

Ц3 - Цена на минута национален разговор към всички мрежи в страната (извън групата)

Предложена цена по-малка или равна на 0,15 лв. – 25 т.

Предложена цена от 0,15 до 0,23 лв. – 10 т.

Предложена цена над 0,23 лв. – 5 т.

Оценката на Тарифен план 5 (ТП5) се извършва по следните критерии:

ТП5 = Ц1+Ц2+Ц3

Тарифен план 5 – ТП5	Относителна тежест, в точки
1. Месечна абонаментна такса – Ц1 за 1 SIM карта	50 т.
2. Брой безплатни минути извън корпоративната група на Възложителя към всички национални мобилни мрежи – Ц2 за 1 SIM карта	25 т.
3. Цена на минута национален разговор към всички мрежи в страната (извън групата) – Ц3 за 1 SIM карта	25 т.

Ц1 - Месечна абонаментна такса – 50 т.

Предложена месечна абонаментна такса по-малко или равно на 38,80 лв. – 50 т.

Предложена месечна абонаментна такса от 38,81 до 45,00 лв. – 25 т.

Предложена месечна абонаментна такса над 45,00 лв. – 10 т.

Ц2 - Брой безплатни минути извън корпоративната група на Възложителя към всички национални мобилни мрежи

Участниците задължително предлагат неограничен брой безплатни минути и кратки съобщения (SMS) месечно на SIM в групата на Възложителя!

Предложени 1000 или повече минути – получават максимален брой точки – 25 т.

Предложени от 750 до 999 минути – получават 10 т.

Предложени по-малко от 750 минути – получават минимален брой точки - 5 т.

Ц3 - Цена на минута национален разговор към всички мрежи в страната (извън групата)

Предложена цена по-малка или равна на 0,11 лв. – 25 т.

Предложена цена от 0,11 до 0,15 лв. – 10 т.

Предложена цена над 0,15 лв. – 5 т.

Оценката на Тарифен план 6 (ТП6) се извършва по следните критерии:

ТП6 = Ц1

Тарифен план 6 – ТП6	Относителна тежест, в точки
1. Месечна абонаментна такса – Ц1 за 1 SIM карта	100 т.

Ц1 - Месечна абонаментна такса – 100 т.

Всички SIM карти на Тарифен план 6 (ТП6) ще се използват само за разговори в затворена група.

Предложена месечна абонаментна такса по-малко или равно на 4,00 лв. – 100 т.

Предложена месечна абонаментна такса от 4,01 до 5,00 лв. – 75 т.

Предложена месечна абонаментна такса над 5,01 лв. – 50 т.

T1 - Технически показатели

T1 = П1+П2+П3

Технически показатели - T1	Относителна тежест, в точки
П1. Процент отстъпка при закупуване на устройства от ценовата листа на оператора	40 т.
П2. Предоставяне на бюджет за закупуване на устройства нисък, среден и висок клас	50 т.
П3. Покритие по територията на РБ на 3G мрежата на участника към дата 31.12.2013 г.	10 т.

П1 - Процент отстъпка при закупуване на устройства от ценовата листа на оператора – 40 т.

Предложена отстъпка > 40% - 40 т.

Предложена отстъпка от 20% до 40% включително - 20 т.

Предложена отстъпка по-малко от 20% - 10 т.

П2 – Предоставяне на бюджет за закупуване на устройства нисък, среден и висок клас - 50 т.

Участникът, предложил бюджет за устройства с обща стойност равна или надвишаваща 2000 лв. общо за срока на договора получава максимален брой точки – 50 т.

Участникът, предложил бюджет за устройства със стойност от 1500 до 1999 лв. общо за срока на договора получава 25 т.

Участникът, предложил бюджет за устройства с обща стойност равна или по-малко от 1499 лв. общо за срока на договора получава 10 т.

ПЗ – Покритие по територията на РБ на 3G мрежата на участника към дата 31.12.2013 г. (доказва се с декларация от участника, като данните следва да съвпадат с подадените във въпросника за дейността през 2013 г. към Комисия за регулиране на съобщенията за покритието на мрежата на участника към дата 31.12.2013 г.)

Участникът с най-високо покритие получава максимален брой точки - 10 т.

Всеки следващ участник получава с 2 т. по-малко от предходния.

Крайнният резултат (Комплексна оценка) на участника се получава като сбор от точките на участника по критериите, умножени със съответната тежест:

Комплексна оценка (КО) се изчислява по следната формула:

$$КО = K1 \times 15\% + K2 \times 15\% + K3 \times 10\% + K4 \times 10\% + K5 \times 10\% + K6 \times 10\% + K7 \times 30\%$$

Където с K1 се означава сбора от точки по Тарифен план 1 (ТП1), K2 сбора от точки по Тарифен план 2 (ТП2), K3 сбора от точки по Тарифен план 3 (ТП3), K4 сбора от точки по Тарифен план 4 (ТП4), K5 сбора от точки по Тарифен план 5 (ТП5), K6 сбора от точки по Тарифен план 6 (ТП6) и K7 точките от оценката на техническото предложение на участника.

Участникът получил най-висок резултат от Комплексната оценка се класира на първо място.

Общи указания:

В случай, че комплексните оценки на две или повече оферти са равни, за икономически най-изгодна се приема тази оферта, в която се предлага най-ниска цена, т. е. участникът получил най-висока оценка като сбор при оценяване на тарифните планове – показатели ТП1, ТП2, ТП3, ТП4, ТП5 и ТП6.

В случай, че и оценките, получени като сбор от оценките на тарифните планове съвпадат, комисията провежда публично жребий за определяне на участника, който да бъде класиран на първо място.

Цените да бъдат посочени в лева, без ДДС, с точност до втори знак след десетичната запетая.