

МЕТОДИКА ЗА ОЦЕНКА

- I. Критерий за оценка на офертите е „икономически най-изгодна оферта”.
 - II. Показатели, формиращи комплексната оценка и относителната им тежест.
1. Комплексна оценка - К

Оценката на постъпилите предложения ще се извърши по следната формула:

$$K = N + P,$$

в която

- К – е комплексна оценка на предложението
- N – е общ брой на предложени компютърни конфигурации, с тежест 51% (51 точки)
- P – е обща цена по ценова оферта, с тежест 49% (49 точки)

Забележки:

- Минималният брой предложени компютърни конфигурации (N) е 90 броя.
- Общата цена (P) не трябва да надвишава максимално допустимата стойност за изпълнение на цялата поръчка определена в размер до 150 000,00 лева без ДДС.
- Комплексната оценка (K), както и всеки от описаните коефициенти се изчислява с точност до втори знак след десетичната запетая.

2. Коефициентът N се получава по следната формула:

$$N = N_x / N_{\max} \times 51,$$

в която

N_x е броя на компютърните конфигурации, предложени от участника.
 N_{\max} е максималния предложен компютърни конфигурации.

Максималния брой точки на коефициента N е 51 т.

3. Коефициентът P се получава по следната формула:

$$P = P_{\min} / P_x \times 49,$$

в която

P_{\min} е минималната предложена обща цена без ДДС.
 P_x е предложената от участника общата цена за изпълнение на поръчката

Максималния брой точки на коефициента Р е 49 т.

Участници, които са предложили количество по-малко от минималния брой компютърни конфигурации или са предложили обща стойност за изпълнение на поръчката над максимално допустимата, се отстраняват от участие.

III. Класиране на офертите.

Офертите на участници, които са предложили обща стойност за изпълнение на поръчката над максимално допустимата, не се разглеждат.

Комплексната оценка на всеки участник е сборът от получения брой точки по всеки един от показателите. Максималният брой точки на Комплексната оценка „К” е 100.

Класирането на участниците се извършва в низходящ ред на получената комплексна оценка, като на първо място се класира участникът, който е получил най-висока комплексна оценка.

В случай, че комплексните оценки на две или повече оферти са равни, за икономически най-изгодна се приема тази оферта, в която се предлага най-ниска цена. При условие, че и цените са еднакви ще бъдат сравнявани оценките, получени от участниците по показателя с най-висока относителна тежест – показателя N (общ брой на предложени компютърни конфигурации), с тежест 51%.

В случай, че икономически най-изгодната оферта не може да се определи по посочения по-горе ред, класирането се извършва чрез провеждане на публичен жребий за определяне на изпълнител между класираните на първо място оферти.